

CONSUMO MASIVO

Resumen ejecutivo

El proyecto abarcó el relevamiento, mapeo, automatización e integración con otros sistemas de la compañía de **23 procesos core** como: logística y abastecimiento, evaluación de proyectos de inversión, precios y promociones, trazabilidad de productos y administración de personal temporario.



“La adopción de la metodología de gestión por procesos y la incorporación PECTRA BPM Savia permitió a Quala S.A. optimizar los procesos claves de la industria y a partir de allí obtener ventajas competitivas que apoyan la planificación estratégica de la compañía. Entre ellos se encuentran, las actividades de Go To Market, Time To Market y política de pricing”

David Enrique Moreno (CTO Chief Technology Officer).

Esta implementación de **PECTRA BPM Savia** fue distinguida con la medalla de oro por mejor implementación de BPM en Latinoamérica, otorgado por la WfMC en los Global Awards for Excellence in BPM and Workflow.

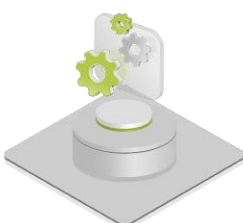
Los **BENEFICIOS** evidenciados son:



- Ahorros de más de U\$325,000 anuales en proceso de Compra de materiales por una disminución de la planta del personal y la eliminación de gastos generados por la mensajería e impresión de órdenes de compra.
- Reducción en un 250% del tiempo en el proceso de solicitudes de requisiciones de personal (de 5 a 2 días).
- Más de u\$ 20.000 mensuales de ahorro por reasignación de tareas, gastos de mensajería, papelería y telefonía.



- Aseguramiento de aplicación de los niveles de autorización requeridos en procesos de abastecimiento interno, recursos humanos, ventas, mercadeo y finanzas.
- Aumento de la productividad en el proceso de captura y registro de novedades de nómina del personal en un 145%.
- Mejoramiento continuo de los procesos, eliminando lo innecesario o adicionando tareas o recursos que agreguen valor.



- Control del uso de los recursos invertidos como insumos del proceso.
- Información histórica suficiente y oportuna para que permite realizar gestión y toma de decisiones apropiada.
- Disponibilidad de producto para apoyar el crecimiento en ventas.
- Generación y aprobación de 800 a 1000 OC mensuales con un promedio de 3500 productos nacionales.
- Envío automático de órdenes de compra al proveedor.